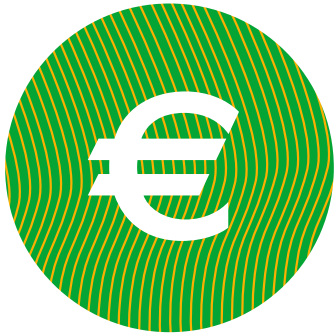


FORMATION



**LES MÉTIERS DE LA VENTE,
DU COMMERCE ET DE LA DISTRIBUTION**



LES MÉTIERS DE LA VENTE, DU COMMERCE ET DE LA DISTRIBUTION

Le commerce, c'est une part considérable de l'emploi régional.

Le secteur de la vente est un secteur dynamique mais exigeant et accessible à tous niveaux de formation. Le commerce occupe une part croissante de l'emploi régional : développement des grandes surfaces, des supermarchés discount, des centres d'appel... Des opportunités existent également dans la création ou reprise de commerces de proximité, dont le besoin est croissant dans un contexte de vieillissement de la population.

Le commerce de détail est celui qui fait le lien entre le fournisseur et le consommateur. Il s'agit des grandes surfaces, des supérettes de quartier, des boutiques de vêtements ou de magasins en tout genre, qui s'approvisionnent en marchandises auprès de producteurs ou d'importateurs afin de les revendre à leurs clients. Le commerce de détail inclut également la VPC (vente par correspondance), sur catalogue ou, de plus en plus, sur internet.

Le commerce de proximité regroupe trois grandes activités : la vente de produits alimentaires (boulangerie...), la vente de produits non-alimentaires (pharmacie...) et la vente de services (coiffure...). Il regroupe 600 000 commerces de proximité et plus de un million de salariés.

Le commerce de gros comprend l'activité de vente et d'achat d'une entreprise à une autre.

Les entreprises de la vente et de la distribution recherchent des profils adaptés aux nouvelles formes de commerce. Les profils débutants, issus de formations axées sur la relation client ou le e-commerce, sont donc particulièrement appréciés des employeurs.

Dans la grande distribution, les recrutements se font dès le CAP.

→ Les débouchés

- Adjoint au chef de rayon
- Adjoint gérant de magasin
- Vendeur
- Responsable de rayon
- Responsable de magasin
- Responsable service conseil
- Chargé de clientèle
- Chargé d'information, SAV
- Assistant commercial
- Délégué commercial

→ Nos partenaires

- Commerçants
- Grande distribution
- Entreprises industrielles et commerciales
- Centrales d'achats
- PME/PMI Tertiaire
- Chambres de commerce et d'industrie
- Fédération du commerce et de la distribution



LES MÉTIERS DE LA VENTE, DU COMMERCE ET DE LA DISTRIBUTION

STATUT

S Scolaire (ou étudiant)

A Apprentissage

F Formation continue

* Mention européenne

		PÉRONNAS (01)*	ANNEYRON (26)*	LA GRIVE - BOURGAIN-JALLIEU (38)*	EYZIN-PINET (38)	MONTRBRSON (42)*	SAINT-CHAMOND (42)*	SAINT-GERMAIN LESPINASSE (42)*	LE PARC MONTRBRSON (42)	GELLES (63)	ST LAURENT DE CHAMOUSSET (69)	VILLIE-MORGON (69)	LE BELVÉDÈRE - SALLANCHES (74)*	LE VILLARET - THONES (74)	VULBENS (74)*	
CAP Fleuriste	2 ans				A											
CAP Fleuriste	1 an				AF											
CAP Employé de commerce multispécialité	2 ans		AF										A		A	
CAP Employé de vente option A : produits alimentaires	2 ans												A		A	
CAP Employé de vente spécialisé option B : produits équipement courant	2 ans												A		A	
BEPA Conseil vente	certification	S		S				S			S	S				
BEP Métiers de la relation aux clients et usagers	certification	A	A	A		S	A	A					A		A	
Bac Pro Commerce	3 ans	A*	AF	A*		S	A	A				A				A*
Bac Pro Accueil relation clients et usagers	3 ans	A*		A*							A*				A*	
Bac Pro Technicien conseil vente produits alimentaires	3 ans	S		S				S		S		S	AS			
Bac Pro Technicien conseil vente produits de jardin	3 ans				S											
Bac Pro Technicien conseil animaux élevage et compagnie	3 ans										S					
BP Fleuriste	2 ans				A											
BTS Management unités commerciales	2 ans					F		F								A
BTSA Technico-commercial jardin et végétaux d'ornement	2 ans				AF											
BTSA Technico-commercial Animaux d'élevage et de compagnie	2 ans				AF											
BTS Technico commercial "Bois et dérivés"	2 ans								A							
BTS Négociation relation client	2 ans							AF								
Brevet Maîtrise fleuriste	2 ans				AF											

Certificat de formation

• Vendeur en animalerie (Eyzin-Pinet-38) • Fleuriste (Eyzin-Pinet-38)